SaltX Technology

SaltX Technology Holding AB (publ)

Delårsrapport Kvartal 2 2018

Denna information är sådan information som SaltX Technology är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 23 augusti, kl. 08:00

Innehåll

Innehåll:

Delårsrapport kvartal 2 2018	3
VD har ordet	4
Lär dig mer om EnerStore	8
Väsentliga händelser	10
Verksamhet	11
Finansiell översikt	13
Räkenskaper koncernen	20
Noter	24
Not 1 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål	24
Not 2 Intäkter	24
Not 3 Finansiella instrument	25
Not 4 Transaktioner med närstående	25
Not 5 Fusion av SunCool AB	25
Räkenskaper moderbolag	26
Styrelsens och Verkställande direktörens försäkran	28
Övrig information	29

Omslagsbild: EnerStore lagrar vindenergi när det blåser och laddar ut överskottsenergin till energinätet när den behövs som mest.

Delårsrapport Kvartal 2 2018

FINANSIELLA HÄNDELSER

Andra kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 1,8 (1,4) mkr
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -15,9 (-6,0) mkr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -16,9 (-3,3) mkr
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,25 (-0,12) kr

Delåret januari — juni

- Nettoomsättningen ökade till 3,3 (2,0) mkr
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -29,7 (-11,9) mkr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -29,1 (-9,2) mkr
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,50 (-0,24) kr

VÄSENTLIGA HÄNDELSER

Andra kvartalet

- SaltX vann Bloomberg New Energy Pioneer Award
- SaltX fick genombrottsorder för SunCool

"DET FINNS ETT STORT OCH UTTALAT BEHOV HOS KUNDERNA ATT LAGRA ENERGI UNDER LÄNGRE PERIODER ÄN BARA NÅGON TIMME."

LÄS MER PÅ SIDAN 4

NYCKELTAL

Koncernen, Tkr	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	1 794	1 416	3 321	1 993	5 300
Rörelseresultat (EBIT)	-15 863	-5 951	-29 660	-11 903	-28 515
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,25	-0,12	-0,50	-0,24	-0,53
Eget kapital	152 773	170 327	152 773	170 327	161 372
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 911	-3 317	-29 143	-9 170	-28 490
Soliditet (eget kapital/balansomslutning)	72%	78%	72%	78%	78%

Intervju med VD

Hur vill du sammanfatta det andra kvartalet? Några överraskningar eller besvikelser? Och vad var viktigast?

Det har hänt väldigt mycket och det mesta har varit positivt. Till största delen har det handlat om att löpande utveckla vår verksamhet, så även om vi inte offentliggjort i samma takt som tidigare kvartal har vi gjort viktiga framsteg. Några enskilda händelser är värda att lyfta fram. En kul och positiv överraskning var att SaltX fick utnämningen Bloomberg New Energy Pioneer – något som lett till att många fått upp ögonen för oss och vår lösning och några av dessa har kontaktat oss med förslag om samarbeten.

Kommersiellt var SunCool-ordern från SunAct Ghana en av de viktigaste händelserna. Intresset på den afrikanska marknaden är stort, och där finns av lätt insedda skäl ett mycket stort intresse av att lagra solenergi kostnadseffektivt. Inga direkta besvikelser, men jag hade hoppats på att marknaden för SunCool i Kina hade kommit igång bättre.

För att återkoppla till genombrottsorden i Ghana, när räknar ni med att leveranserna igång?

Så snart SunAct – vår kund – har slutligt säkrat finansiering kan vi starta tillverkning. Jag räknar med i slutet av detta år eller början av nästa.

De flesta är nog väldigt nyfikna hur det går i Vattenfall-projektet – vad är status? Hur ser processen framåt ut och när kan det bli en kommersiell order?

Här fortgår arbetet enligt plan. Vi kommer att installera och driftsätta pilotanläggningen i Berlin under hösten och räknar med att få de första resultaten i slutet av året. Därefter kommer Vattenfall utvärdera resultatet för att ta beslut om hur de kan gå vidare och om SaltX EnerStore-lösningen kan implementeras i större skala i första hand i Berlins fjärrvärmenät. Den kommersiella potentialen i den här affären är mycket stor: uppskattningsvis 2 000 MWh (mega-watttimmar) vilket motsvarar 5 000 kubikmeter SaltX material och detta avser bara behovet i Berlin!

Vilka trender ser du på marknaden för energilagring? När börjar den kommersiellt ta fart?

Som vi sa redan för två år sedan, när vi inledde satsningen på storskalig energilagring och applikationsområdet EnerStore, är intresset stort och ökar snabbt. Det vi sett bara senaste halvåret är att efterfrågan i form av antalet projekt med publika upphandlingar på energilagring mer eller mindre har exploderat. I Kalifornien har man till exempel bestämt att handla upp över 1 000 MWh för att balansera nätet i takt med att andelen solkraft ökar. I Mellanöstern, Australien och Kina kommer det varje vecka ut nya förfrågningar

"VI HAR SETT ATT EFTERFRÅGAN DET SENASTE HALVÅRET I FORM AV ANTALET PROJEKT MED PUBLIKA UPPHANDLINGAR PÅ ENERGILAGRING MER ELLER MINDRE HAR EXPLODERAT."

med stora energilagringsprojekt. Det är glädjande att se hur världen nu ställer om till förnybar energi, och att energilagring uppenbarligen har fått en så avgörande roll i denna omställning. Sedan finns en viss ledtid innan den här typen av upphandlingar materialiserar sig i nya affärer, men trenden är mycket tydligt starkt positiv.

Hur ska SaltX, som ett relativt litet och okänt bolag, kunna konkurrera i dessa stora projekt och upphandlingar?

Bara genom att delta och svara på dessa förfrågningar visar vi upp vad SaltX kan erbjuda, och hur SaltX termiska batterier kompletterar elektriska batterier. Detta kräver dels att vi allokerar tillräckligt med tid och resurser, dels att vi har rätt kompetens för att svara på förfrågningar som görs. För detta krävs i sin tur att vi hittar, attraherar och sedan börjar samarbeta med rätt partners. Därför skalar vi upp verksamheten och allokerar snabbare än tidigare planerat mer resurser till EnerStore.

Vad är det som talar för att SaltX skulle få en större order? Om SaltX får en storорder har ni kapacitet att leverera?

SaltX är väl positionerat och har en unik teknologi som är patenterad över hela världen. Marknaden för energilagring är i tidigt skede och än finns ingen satt de-facto standard. Det betyder att det finns goda möjligheter för SaltX att vinna dessa typer av stora affärer. Vi tillverkar inte salt-materialet själva utan förlitar oss på strategiska leverantörer och partners. Jag ser inga svårigheter att uppnå tillräcklig kapacitet inom EnerStore men vi

"VI SKALAR UPP VERKSAMHETEN OCH ALLOKERAR SNABBARE ÄN TIDIGARE PLANERAT MER RESURSER TILL ENERSTORE."

KARL BOHMAN
VD

måste allokera mer resurser för att kunna arbeta med dessa partners.

Ser ni elektrisk energilagring såsom litiumbatterier som konkurrerande lösning?
Nej, vi ser det som ett komplement. Det finns ett stort och uttalat behov hos kunderna att lagra energi under längre perioder än bara någon timme och här bedömer vi att SaltX erbjuder den mest konkurrenskraftiga lösningen på marknaden vad gäller kostnad och effektivitet.

Hur går projektet med Ahlstrom-Munksjö för utvecklingen av salt på grafenbestrykt papper?
Det går enligt plan och första fasen beräknas avslutas under hösten. Vi kommer då att kommunicera resultaten. Det kan vara värt att repetera varför den här lösningen har så stor kommersiell potential, vilket också fått ett storbolag som Ahlstrom-Munksjö att satsa betydande resurser i projektet.

Tillsammans ska bolagen utveckla en storskalig tillverkningsmetod för papper som bestryks med supermaterialet grafen. Grafenpappret fungerar som bärare av SaltX patenterade Nano Coated Salt, och ökar värmeledningsförmågan i SaltX materialet med upp till fem gånger. Lösningen har potential att sänka kostnaden med upp till 80 procent, vilket ökar SaltX konkurrenskraft ytterligare.

Det har varit väldigt tyst om Goldwind, Impacts Solar och Aalborg CSP – arbetar ni fortfarande med dem?
Ja, i högsta grad. Vi arbetar tätt med samtliga för att få de inledande pilotprojekten bekräftade och finansierade. Det är den typen av arbete jag refererar till när jag sa att under kvartalet har mycket handlat om att utveckla vår verksamhet inklusive våra redan befintliga relationer.

Hur går det med HeatBoost?
De första prototyperna till USA är tillverkade och skeppade. Arbetet med våra kunder och partners – Rheem, NEEA och Oakridge – fortskrider på ett bra sätt. Man får vara beredd på att det tar viss tid när man bryter ny mark som vi gör. I Europa har testerna inletts hos Fraunhofer. Vi erhöll precis drygt 9 mkr i förskott från EU H2020-programmet så nu kan vi öka takten rejält inom detta område.

Finns det inte risk att ni sprider er för mycket med för många applikationsområden, och därmed blir ofokuserade?
Absolut finns det en risk, och det är både en möjlighet och en utmaning att ha en teknologi som går att applicera så brett. Det går inte i förväg att veta exakt vilka och hur snabbt olika möjligheter och förfrågningar kan materialisera sig i affärer. Därför utvärderar vi i ledningen fortlöpande ett stort antal möjligheter och omvärderar olika projekt.

Som en konsekvens av det så ökar vi nu satsningen på EnerStore.

Jag brukar säga att SaltX är motsvarigheten till ”Intel inside” – vi erbjuder en kraftfull teknologi och komponent, men sedan behövs andra parter för driva utvecklingen av produkten kring komponenten för att sedan tillverka och distribuera den till slutkund. Precis som Intels komponenter finns i otroligt många

”DET ÄR BÅDE EN MÖJLIGHET OCH EN UTMANING ATT HA EN TEKNOLOGI SOM GÅR ATT APPLICERA SÅ BRETT.”

applikationer, är min vision att SaltX ska finnas i, om inte alla, väldigt många energilagringsprodukter.

Om nu storskalig energilagring är så hett, varför fokuserar ni inte enbart på EnerStore?
Baserat just på nya intryck och trender på marknaden har vi i det årliga strategiarbetet tillsammans med styrelsen formulerat en strategi som fokuserar ännu starkare på EnerStore. Vi måste göra det för att kunna ha möjlighet att ta del av det stora kommersiella värdet inom energilagring och göra ett avtryck på marknaden. Det betyder inte att vi lägger ned övriga applikationsområden utan prioriterar om resurserna och organiserar oss för att maximera det kommersiella utfallet. Samtidigt kommer vi självklart att säkerställa att den kommersiella potentialen inom övriga applikationsområden – SunCool, HeatBoost och VerdAcc – tillvaratas på bästa sätt.

Var ser du de största utmaningarna för SaltX?
Framförallt att vi är ett litet bolag på en väldigt stor marknad som förutsätter att aktörerna är välfinansierade och har tillräckligt stora resurser att konkurrera. Mitt mål är att vända detta till en möjlighet genom att samarbeta med stora, namnkunniga partners. Det har vi lyckats med tidigare och med ett starkt världspatent och fantastiskt team finns förutsättningarna att lyckas.

Stockholm i augusti 2018
Karl Bohman

”GRAFENPAPPRET FUNGERAR SOM BÄRARE AV SALTX PATENTERADE NANO COATED SALT, OCH ÖKAR VÄRMELEDNINGS-FÖRMÅGAN I SALTX MATERIALET MED UPP TILL FEM GÅNGER.”

Lär dig mer om EnerStore

ENERSTORE

LADDNING FRÅN OLIKA ENERGIKÄLLOR

Det går bra att ladda det specialbehandlade patenterade saltet i EnerStore med både elektricitet från exempelvis vindkraftverk och värme från industrier eller koncentrerad solvärme.

SKALBARHET

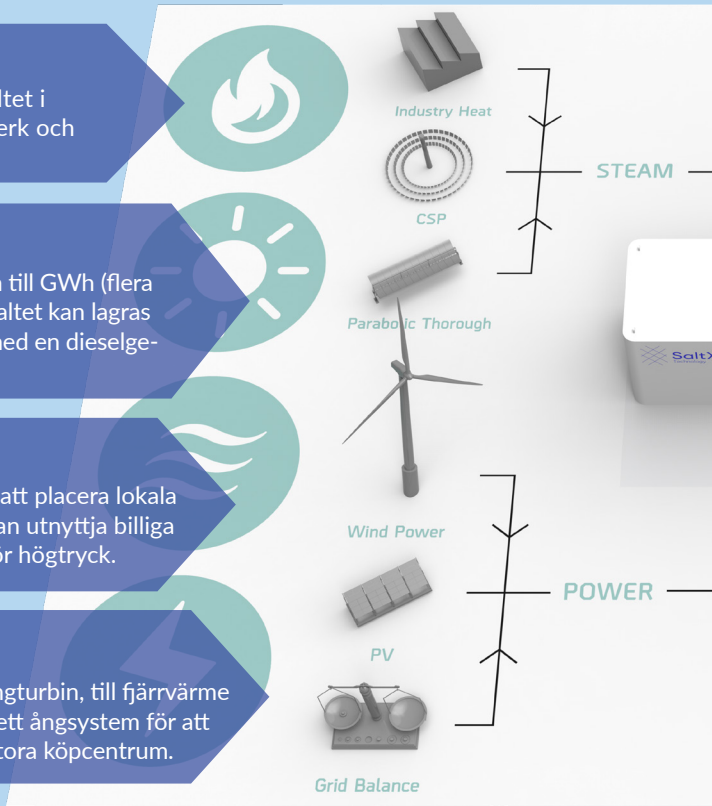
Med EnerStore är det möjligt att skala upp lagringskapaciteten till GWh (flera tusen kubikmeter salt) till låga kostnader. Detta är möjligt då saltet kan lagras i tankar och energin laddas ut ur en reaktor, vilket kan liknas med en dieselgenerator med flera olika stora bränsletankar.

LOKAL LAGRING

Vid ökad integrering av vind- och solkraft växer intresset för att placera lokala energilager vid exempelvis fabriker eller fastigheter. Dessa kan utnyttja billiga elpriser under natten och ladda ur värmen när fabriken går för högtryck.

ÅNGA GER FLEXIBILITET

Med ånga kan man göra mycket, allt från elektricitet via en ångturbin, till fjärrvärme eller kyla. Ett exempel är New York City som använder sig av ett ångsystem för att leverera både ångvärme till sjukhus, kemtvättar och kyla till stora köpcentrum.

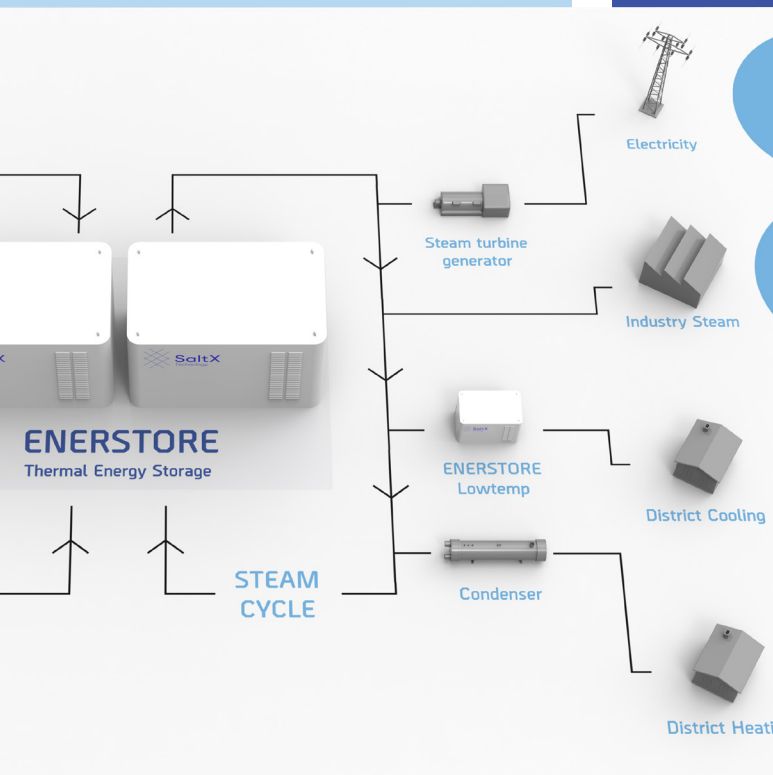


DÄRFÖR VÄRMELAGRING

Energilagring är avgörande för en lyckad storskalig introduktion av förnyelsebar energi i dagens energisystem. För att få kontinuerlig och säker energi under alla dygnets timmar behöver energilagring skalas upp i samma takt som de förnyelsebara energikällorna.
I Europa består 50 % av energikonsumtionen av värme och kyla (se graf till höger), vilket motsvarar en andel som är större än både transport- och elsektorn tillsammans. Den globala trenden att ställa om till koldioxidfria industrier såsom processvärme, tillverkning och växthusodling ökar också efterfrågan av termisk energilagring.

DÄRFÖR SALTX

Värmelagring i salt möjliggör en mycket hög energidensitet, dessutom kan energin lagras över längre perioder utan att förlora prestanda över tid. Tidigare har det inte varit möjligt att kommersialisera denna teknik då livslängden i form av antal in- och urladdningar begränsats av att saltet klumpar ihop sig. Med SaltX världspatenterade nano-coatade salt (NCS) förhindras detta, och gör termo-kemiska batterier kommersiellt gångbara.



FÖRDELAR

LÅNG LIVSLÄNGD

SaltX Nano Coated Salt (NCS) har laddats / laddats ur över 50 000 gånger utan degradering. När vanliga salter testas kan de endast cyklas 50 gånger innan degradering är synlig.

HÅLLBAR LÖSNING

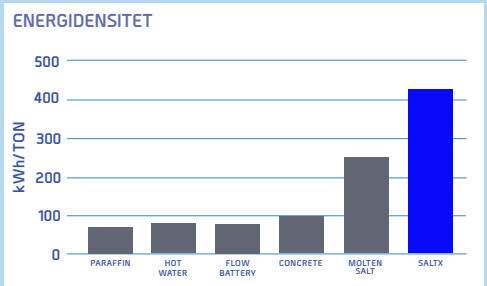
I EnerStore används kalk och vatten – två material som finns naturligt i stora mängder vilka är enkla att återanvända och återvinna.

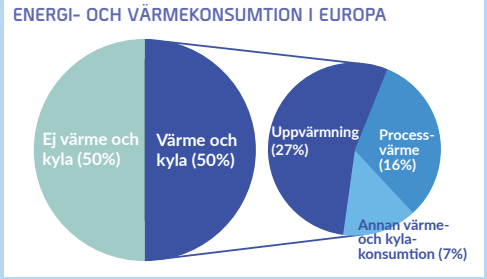
KOMPAKT

Jämfört med andra lösningar som lagrar värme kan EnerStore lagra mycket energi på en liten yta. Dessutom förloras inte värmen över tid, som till exempel när vatten värms upp.

LÅG KOSTNAD

SaltX patenterade Nano Coated Salt (NCS) ger ett korrosionsskydd, vilket betyder att billiga material kan användas genom hela produkten.

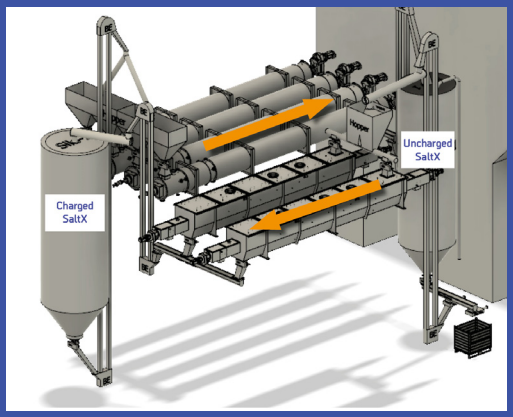




KÄLLOR: SE SISTA SIDAN

DET HÄNDER I BERLIN

I maj 2017 presenterade SaltX ett nytt samarbete med Vattenfall, ett gemensamt pilotprojekt där storskalig energilagring testas i Berlins fjärrvärmenät. Efter mindre testsystem i Sverige, installeras nu ett storskaligt lager och system på plats i Berlin. På bilden till höger kan ni se en 3D bild på den färdiga designen. Lagret kommer att rymma 10MWh, laddas med 1MW och laddas ur med 3MW. Lagret är alltså designat för att ladda under tio timmar och ladda ur fort- när efterfrågan är som högst på morgonen eller kvällen.



Väsentliga händelser

...UNDER ANDRA KVARTALET

SaltX vann Bloomberg New Energy Pioneer Award

SaltX vann utmärkelsen New Energy Pioneers 2018 som delades ut av Bloomberg New Energy Finance. Innovativa bolag från hela världen hade valts ut baserat på hur långt fram de befinner sig inom cleantech och hur kraftfull deras lösning är när det gäller att kunna påverka respektive bransch. Bloomberg väljer framförallt ut de bolag som utmärker sig i sin förmåga att revolutionera branscherna: energi, transport och teknologi. Vinnarna av 2018 New Energy Pioneer presenterades i april i New York vid Bloombergs konferens ”The Future of Energy”.

SaltX fick genombrottsorder för SunCool – Ska leverera 8 000 solfångare till Ghana under tre år – ordervärde 55 mkr

SaltX Technology fick en genombrottsorder på 8 000 SunCool-solfångare från energibolaget SunAct i Ghana. Solfångarna ska installeras på tusentals sanitära stationer runt om hela Ghana, varav de flesta är på landsbygden, utanför elnätet. SunAct är helhetsleverantör av all energi inklusive elektricitet, varmvatten och kyla till Thermodul Systems som är kontrakterad att bygga stationerna till Ghanas invånare som ofta saknar tillgång till toalett-, dusch- och tvättmöjligheter. Ordern är värd ca 55 mkr och villkorad av att SunAct erhåller finansiering baserad på en bankgaranti. Leveranser planeras inledas i slutet av 2018/början på 2019.

Verksamhet

SaltX Technology är ett svenskt innovationsföretag som utvecklar och säljer en patenterad energilagringsteknologi, vilken marknadsförs under varumärket SaltX™. Kunderna utgörs huvudsakligen av stora globala OEM-aktörer som bl. a. Alfa Laval, Mobile Climate Control och Rheem samt energibolag som Vattenfall, Öresundskraft och Goldwind.

Teknologin gör det möjligt att lagra energi i salt för att senare utvinna den i form av värme och/eller kyla. Därigenom möjliggörs ett effektivare energiutnyttjande och avsevärda energibesparingar, med sänkta kostnader och minskade utsläpp som följd. Teknologin möjliggör även en mer flexibel användning av energi från förnybara energikällor, där utmaningen tidigare legat i just möjligheten till lagring. I takt med att användningen av förnybara energikällor ökar blir det allt viktigare att på ett kostnadseffektivt sätt kunna lagra energin för att sedan kunna utnyttja den.

AFFÄRSMODELL

SaltX affärsmodell består av försäljning i tre delar; SaltX material, licenser och support. Den största framtida intäktskällan är det patenterade materialet SaltX, samt licensen för att använda detta.

STORA BESPARINGAR

Kunderna utgörs huvudsakligen av stora s.k. OEM-företag (Original Equipment Manufacturers), komponenttillverkare och energibolag. Genom att integrera SaltX energilagringsteknologi i de olika produktgrupperna som storskalig termisk energilagring och värme- och kylprodukter (solfångare, värmepumpar och luftkonditioneringssystem) möjliggörs stora energi- och kostnadsbesparingar.

FOKUS PÅ FYRA OMRÅDEN

SaltX Technologys teknologi går att tillämpa inom ett stort antal applikationsområden. För närvarande ligger fokus på fyra applikationer:

- Lagring av förnybar energi (**EnerStore**),
- Termiska solfångare med inbyggd värme och kyla för byggnader (**SunCool**),
- Gasdrivna värmepumpar för varmvatten och uppvärmning av bostäder (**HeatBoost**),
- Värmedriven kyla i lastbilar och tunga fordon (**VerdAcc**).

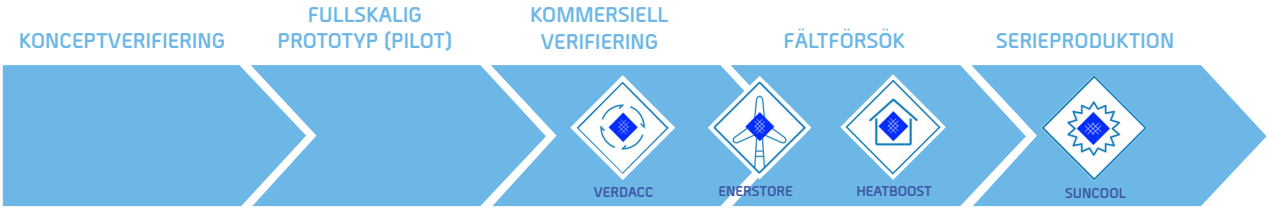
För applikationsområdet EnerStore pågår kommersiell verifiering samt implementation av den första storskaliga pilotanläggningen.

När det gäller termiska solfångare, SunCool, så har produktion och kommersiell lansering inletts. SaltX bistår med teknisk support och kunskapsöverföring.

För HeatBoost är fokus att förbereda och utföra fältförsök, industrialisering och kommersialisering. Applikationen VerdAcc testas och verifieras kommersiellt.

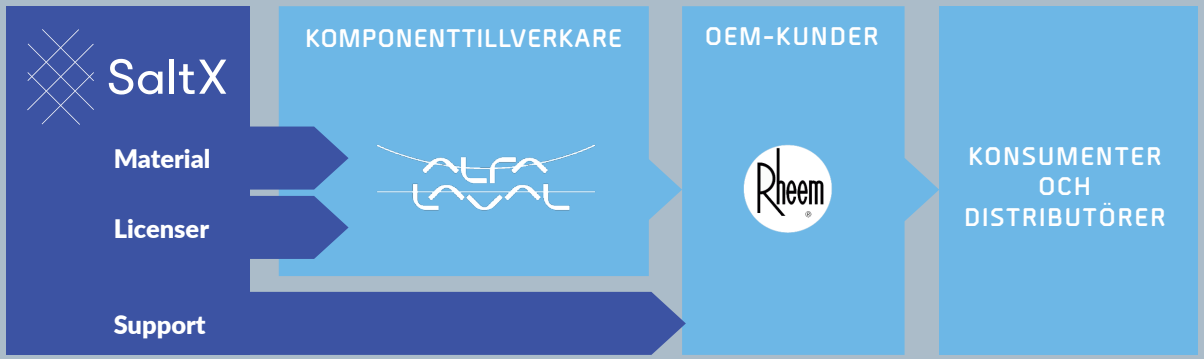
Verksamhet
(forts.)

UTVECKLINGSSTEG



AFFÄRSOMRÅDE	TILLÄMPNING	STATUS
EnerStore	Lagring av förnybar energi.	Kommersiell verifiering klar. Konstruktion av pilotanläggning klar. Fältförsök startar under andra halvåret 2018.
SunCool	Termiska solfångare med inbyggd värme och kyla för byggnader.	Produktion startad. Kommersiell lansering i Kina och övriga världen.
HeatBoost	Gasdrivna värmepumpar för varmvatten och uppvärmning av bostäder.	Kommersiell verifiering klar. Fältförsök i USA och Europa startar under andra halvåret 2018.
VerdAcc	Värmedriven kyla i lastbilar och tunga fordon.	Kommersiell verifiering pågår. Fältförsök i USA startar i slutet av 2018.

AFFÄRSMODELL



SaltX affärsmodell består av försäljning i tre delar; SaltX material, licenser och support. Den största framtida intäktskällan är det patenterade materialet SaltX, samt licensen för att använda detta.

Finansiell översikt

APRIL–JUNI – KVARTAL 2

INTÄKTER, KOSTNADER OCH RESULTAT

Rörelsens intäkter
Nettoomsättning för kvartalet uppgick till 1 794 (1 416) tkr.

Övriga intäkter uppgick till 1 151 (11) tkr och bestod till största del av tillkommande bidrag från Europeiska unionen för kostnader i tidigare perioder för utveckling av en referensanläggning.

Kostnader
Kostnader under kvartalet uppgick till -23 136 (-10 908) tkr, fördelat på kostnader för handelsvaror -548 (–) tkr, övriga externa kostnader -11 771 (-4 852) tkr, personalkostnader -9 751 (-5 881) tkr samt avskrivningar av anläggningstillgångar på -1 066 (-175) tkr. Kostnaderna har ökat för att ta tillvara ökande möjligheter i marknaden. Det är främst kostnader för konsulter, inom utveckling och affärsutveckling, som har ökat. Avskrivningarna har ökat genom att immateriella tillgångar som förvärvades genom fusion av SunCool AB skrivs av.

Rörelseresultat (EBIT)
Rörelseresultatet blev -15 863 (-5 951) tkr.

Finansiella poster
Resultat från finansiella poster uppgick till -41 (422) tkr.

Resultat
Resultat före skatt blev -15 904 (-5 529) tkr.

Positiv inkomstskatt består av upplöst skattereserv från fusionen av SunCool.

Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,25 (-0,12) kr.

KASSAFLÖDE, INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde och likviditet
Kassaflöde från den löpande verksamheten i kvartalet uppgick till -16 911 (-3 317) tkr. Ett förskott om 9 321 tkr från Europeiska unionens stöd till utveckling inom Horizon 2020 programmet erhölls i juni. Beloppet redovisas som inflöde från finansverksamheten. Koncernens likvida medel vid kvartalets slut uppgick till 40 780 tkr.

Långfristiga skulder
Långfristiga skulder uppgick till 31 127 tkr och bestod av lån från Statens Energimyndighet om 25 000 tkr och Almi Företagspartner om 6 000 tkr samt uppskjuten skatteskuld. Avseende lån från Energimyndigheten är det bolagets bedömning att amortering beräknas påbörjas i september 2018 baserat på att kriterierna för kommersialisering uppfyllts genom vissa licensintäkter 2017. Det pågår en uppföljning av myndigheten av slutrapport för projektet. Frågan avser potentiella förtida återbetal-

ningskrav av lånet i samband med överlåtelse av immateriella tillgångar till SunCool AB, ett bolag som numera är fusionerat med SaltX. Bolaget bedömer risken om förtida återbetalning som låg.

Investeringar
Under kvartalet gjordes investeringar som belastat kassaflödet med -4 601 (-4 370) tkr, främst avseende aktiverad utveckling.

Eget kapital
Eget kapital vid kvartalets utgång uppgick till 152 773 tkr eller 2,74 kr per aktie. Soliditeten vid samma tidpunkt var 72 procent.

JANUARI–JUNI – DELÅR

INTÄKTER, KOSTNADER OCH RESULTAT

Rörelsens intäkter
Nettoomsättning för perioden uppgick till 3 321 (1 993) tkr. Ökningen förklaras av licensintäkter från Ahlstrom-Munksjö.

Kostnader
Kostnader under perioden uppgick till -43 436 (-21 912) tkr, fördelat på kostnader för handelsvaror -548 (–) tkr, övriga externa kostnader -22 779 (-10 303) tkr, personalkostnader -18 056 (-11 166) tkr samt avskrivningar av anläggningstillgångar på -2 053 (-443) tkr. Avskrivningarna har ökat genom att immateriella tillgångar som förvärvades genom fusion från SunCool AB skrivs av.

Rörelseresultat (EBIT)
Rörelseresultatet blev -29 660 (-11 903) tkr.

Finansiella poster
Resultat från finansiella poster uppgick till -365 (844) tkr.

Resultat
Resultat före skatt blev -30 025 (-11 059) tkr.

Positiv inkomstskatt består av upplöst skattereserv från fusionen av SunCool.

Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,50 (-0,24) kr.

KASSAFLÖDE, INVESTERING OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde och likviditet
Kassaflöde från den löpande verksamheten i perioden uppgick till -29 143 (-9 170) tkr.

Investeringar
Under perioden gjordes investeringar som belastat kassaflödet med -11 338 (-9 334) tkr, främst avseende aktiverad utveckling.

MODERBOLAGET

UTVECKLING PER KVARTAL

Nyckeltal, Koncernen, Kvartal

Tkr	Kv 2 2017	Kv 3 2017	Kv 4 2017	Kv 1 2018	Kv 2 2018
Nettoomsättning	1 416	1 087	2 220	1 527	1 794
Rörelseresultat (EBIT)	-5 951	-7 955	-8 657	-13 797	-15 863
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 317	-9 060	-10 260	-12 232	-16 911
Resultat per aktie, kr	-0,12	-0,15	-0,14	-0,25	-0,25

FÖRÄNDRING AV AKTIEKAPITAL UNDER 2018

	Förändring aktiekapital	Ackumulerat aktiekapital	Förändring antal aktier	Ackumulerat antal aktier
Ingående balans 2018		4 397 484,24		54 968 553
Emission för fusion 2018	58 655,44	4 456 139,68	733 193	55 701 746
Emission genom teckningsoptioner TO2	2 997,04	4 459 136,72	37 463	55 739 209

Moderbolagets, SaltX Technology Holding AB, verksamhet omfattar koncerngemensamma tjänster och förvaltning av dotterbolaget SaltX Technology AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North Premier.

Resultat före skatt för perioden uppgick till -4 291 (-2 004) tkr. Moderbolagets disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 27 605 tkr.

AKTIEKAPITAL

Moderbolaget
SaltX Technology Holding

Aktiekapitalet uppgick vid periodens utgång till 4 459 136,72 kr bestående av 55 739 209 aktier à 0,08 kr.

Under kvartalet har omvandling av optioner till aktier ägt rum varvid 16 681 aktier emitterats och bolaget tillförts 78 tkr i nytt kapital.

AKTIEN

Aktien i SaltX är noterad på Nasdaq First North Premier.

Teckningsoptioner

Vid emissioner under 2016 emitterades också teckningsoptioner då aktier och teckningsoptioner emitterades som ”units”. Sammantaget emitterades drygt 16 miljoner teckningsoptioner som vid full teckning skulle inbringa cirka 20 mkr genom teckning av 4 297 153 aktier, där varje option ger rätt till 0,2651 aktier, senast 31 oktober 2018. Lösenkursen är 4,72 kronor per aktie, efter att justering har skett till företrädesemissionen i maj 2017.

Per den 30 juni hade ägare till optioner motsvarande 1 304 267 aktier, ackumulerat, begärt att få omvandla optioner till aktier och aktier har utfärdats. SaltX har tillförts 6,1 mkr (netto efter avdrag för transaktionskostnader). Kvarvarande optioner utgör 5,2 procents utspädning.

Teckningsoptioner TO2	Antal optioner	Antal aktier
Emitterat antal	16 210 500	4 297 404
Utnyttjade ackumulerat	-4 919 652	-1 304 267
Rest	11 290 848	2 993 137

Incitamentsprogram

Årsstämman i april 2018 beslutade att bemyndiga styrelsen att emittera 1 500 000 teckningsoptioner som erbjuds till ledning, övrig personal samt övriga nyckelpersoner i koncernen. En option motsvarar en (1) aktie, teckning kan ske i juni 2021 och lösenkursen skall fastställas vid dagen för utfärdande som 150 procent av gällande aktiekurs. Bemyndigandet har ännu inte utnyttjats.

Årsstämman i april 2017 beslutade att bemyndiga styrelsen att emittera 750 000 teckningsoptioner som erbjuds till ledning och

övrig personal, främst nyanställda, i koncernen. Detta program lanserades i september 2017. En option motsvarar en (1) aktie, teckning kan ske i juni 2020 och lösenkursen fastställdes vid dagen för utfärdande som 150 procent av gällande kurs vilket blev 48,8 kronor. Medarbetare har förvärvat 625 000 optioner, till marknadsvärde. Vid fullt utnyttjande skulle bolaget tillföras 30,5 mkr. Dessa aktier motsvarar 1,0 procents potentiell utspädning.

Årsstämman i april 2016 beslutade att emittera 1 500 000 teckningsoptioner som erbjöds till ledning och samtliga anställda i koncernen, delvis för att ersätta befintligt program. I maj 2017 genomfördes en företrädesemission vilket påverkat optionsvillkoren. En option motsvarar 1,06 aktier, teckning kan ske i juni 2019 och lösenkursen är 4,72 kronor per aktie. Anställda har förvärvat 483 000 optioner, till marknadsvärde. Vid fullt utnyttjande skulle bolaget tillföras 2,3 mkr. Dessa aktier motsvarar 0,9 procents potentiell utspädning.

Resultat per aktie

Resultat per aktie för kvartalet uppgick till -0,25 (-0,12) kr baserat på ett medeltal om 55 736 429 (47 745 031) aktier. Antal aktier har baserats på antal aktier från förvärvet av SaltX Technology (f d ClimateWell), tillkommande aktier som existerade i SaltX vid förvärvet samt ytterligare aktier som tillkommit vid kontantemissioner. Vid beräkning av antal aktier efter full utspädning har hänsyn tagits till tillkommande utestående aktier från utfärdade optionsprogram, dock har det inte givit någon effekt eftersom resultatet är negativt.

Per den 30 juni 2018 var 720 aktier ännu inte tecknade från sammangåendet mellan bolaget och SaltX Technology varför en skuld uppgående till 29 tkr redovisas relaterad till den pågående inlösenprocessen.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare bolagets årsredovisning på hemsidan.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Samma redovisnings- och värderingsprinciper har tillämpats som i den senast avgivna årsredovisningen med undantag av införandet av IFRS 9 och IFRS 15. Övergången till IFRS 9 respektive IFRS 15 har dock inte inneburit någon effekt på koncernens resultat och ställning.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2

Redovisning för Juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt Årsredovisningslagen. Från 1 januari 2018 tillämpar även moderbolaget IFRS 9 och IFRS 15 såsom anges i RFR 2. Övergången har inte inneburit någon effekt på moderbolagets resultat och ställning.

FRÅN OCH MED DEN 1 JANUARI 2018 TILLÄMPAR KONCERNEN FÖLJANDE STANDARDER:

IFRS 9

IFRS 9 Finansiella instrument, hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder och inför nya regler för säkringsredovisning. Den ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument och introducerar en ny nedskrivningsmodell. I enlighet med standardens övergångsregler räknas inte jämförelsetalen för 2017 om.

Säkringsredovisning tillämpas inte i dagsläget av SaltX och de nya reglerna för säkringsredovisning har således inte påverkat koncernens finansiella ställning.

Vidare har det konstaterats att den nya nedskrivningsmodell som bygger på förväntade kreditförluster istället för inträffade kreditförluster, inte får väsentlig inverkan på koncernens kreditförluster då kreditförlusterna även baserat på återstående löptid är mycket låga i SaltX. Införandet av IFRS 9 har således inte fått någon påverkan på koncernens resultat och ställning.

IFRS 15

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder, hanterar hur redovisningen av intäkter ska ske. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om bolagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktsslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktsredovisning samt kassaflöde hänförligt till bolagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten.

Den slutliga bedömningen efter genomförd utvärdering och analys av koncernens kontrakt med kunder är att IFRS 15 inte har någon väsentlig påverkan på koncernens resultat och ställning.

KOMPLETTERADE REDOVISNINGSPRINCIPER

LICENSGIVNING

Koncernen licensierar ut IP-rättigheter (teknik-, tillverknings och exklusivitetslicenser) för delar av

SaltX-teknologin för att möjliggöra tillverkning av komponenter och material som koncernen sedan köper från licenstagaren. I ersättningsbeloppet ingår, förutom licensen, i olika utsträckning även konsulttjänster, överföring av teknik och kunnande, kopplade till SaltX teknologin. Ersättningsbeloppet för licensen från kunden (transaktionspriset) fördelas vanligen på en del som betalas vid avtalets ingående och resterande delar av transaktionspriset är beroende av framtida händelser såsom uppnående av mål eller beställning av viss kvantitet varor av licenstagaren. Dessa framtida ersättningar som är beroende av kommande händelser betraktas i intäktsredovisningen som rörliga och intäktsredovisas endast när SaltX bedömer att det är mycket sannolikt att ersättningarna kommer att erhållas och prestationerna för att erhålla ersättningarna är utförda.

Koncernen bedömer om licensen är distinkt från de konsulttjänster som ska utföras och därmed utgör ett separat prestationsåtagande i kontraktet. Licensen bedöms vara ett separat prestationsåtagande i de fall licensen kan användas utan tillhörande konsulttjänster från SaltX. Om licensen betraktas som distinkt innebär det att avtalet innehåller två åtaganden; licens och konsulttjänster. Dessa redovisas då var och en för sig.

Transaktionspriset allokeras till licensen respektive konsulttjänsterna till ett belopp som återspeglar det ersättningsbelopp som koncernen förväntar sig ha rätt till i utbyte mot överföringen av licensen respektive konsulttjänsterna till kunden. Det till ett åtagande allokerade transaktionspriset redovisas som intäkt antingen vid en tidpunkt eller över tiden.

Licenser som identifieras som separata prestationsåtaganden är antingen av karaktären ”rätt till åtkomst” (right to access) eller av karaktären ”rätt att använda” (right to use). En rätt till åtkomst-licens innebär rätt att få åtkomst till SaltX IP-rättigheter i befintligt skick under licensperioden, d v s IP-rättigheten förändras och SaltX bedriver verksamhet som i väsentlig grad påverkar värdet av den immateriella tillgång kunden har rätt till. En rätt att använda-licens innebär rätt att använda SaltX IP-rättighet i befintligt skick vid den tidpunkt då licensen beviljas. Rätt till åtkomst-licenser redovisas över tid, d v s över den tid kunden har rätt att nyttja licensen, medan rätt att använda-licenser redovisas vid en given tidpunkt, d v s vid den tidpunkt när kunden får kontroll över licensen. Kontroll över en tillgång är förmågan att styra användningen av, och erhålla i stort sett alla återstående fördelar från, tillgången. Kontroll innefattar möjligheten att hindra andra företag från att styra användningen av, och erhålla fördelarna från, en tillgång. Fördelarna med en tillgång är de potentiella kassaflöden som kan erhållas direkt eller indirekt.

Om konsulttjänster betraktas som ett separat distinkt åtagande intäktsredovisas tjänsterna över tiden enligt de redovisningsprinciper som återfinns i årsredovisningen 2017.

Om licensen inte är distinkt från de konsulttjänster som kunden ska erhålla redovisas licensen

och konsulttjänsterna kombinerat som ett prestationsåtagande. En bedömning görs om intäkter för det kombinerade prestationsåtagandet ska redovisas vid en tidpunkt eller över tid beroende på när kontrollen över både licensen och konsulttjänsterna överförs till kunden.

FÖRSÄLJNINGSBASERAD ROYALTY

Intäkter för försäljningsbaserad royalty som avtalas i utbyte mot en licens för immateriell egendom redovisas endast när det senare av följande inträffar:

- Efterföljande försäljning sker
- Det prestationsåtagande som den försäljningsbaserade royaltyn har allokerats till är uppfyllt

Koncernens rapport över totalresultat - sammandrag

Tkr	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	1 794	1 416	3 321	1 993	5 300
Aktiverat arbete för egen räkning	4 328	3 530	9 259	7 960	17 229
Övriga rörelseintäkter	1 151	11	1 196	56	272
SUMMA	**7 273**	**4 957**	**13 776**	**10 009**	**22 801**
Kostnad för handelsvaror	-548	–	-548	–	–
Övriga externa kostnader	-11 771	-4 852	-22 779	-10 303	-25 419
Personalkostnader	-9 751	-5 881	-18 056	-11 166	-24 995
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	-1 066	-175	-2 053	-443	-902
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	**-23 136**	**-10 908**	**-43 436**	**-21 912**	**-51 316**
RÖRELSERESULTAT	**-15 863**	**-5 951**	**-29 660**	**-11 903**	**-28 515**
Finansiella intäkter	68	435	-98	864	1 760
Finansiella kostnader	-109	-13	-267	-20	-24
FINANSIELLA POSTER - NETTO	**-41**	**422**	**-365**	**844**	**1 736**
RESULTAT FÖRE SKATT	**-15 904**	**-5 529**	**-30 025**	**-11 059**	**-26 779**
Inkomstskatt	2 053	-17	2 036	-30	-64
PERIODENS RESULTAT	**-13 851**	**-5 546**	**-27 989**	**-11 089**	**-26 843**

Resultat per aktie räknat på resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare, kr					
Resultat per aktie före utspädning	-0,25	-0,12	-0,50	-0,24	-0,53
Resultat per aktie efter utspädning	-0,25	-0,12	-0,50	-0,24	-0,53

I koncernen återfinns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat. Periodens resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Koncernens balansräkning - sammandrag

Tkr	Not	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		99 903	83 070	91 300
IPR SunCool	5	42 602	–	–
Patent och varumärken		2 548	1 756	2 038
		145 053	**84 826**	**93 338**
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer		2 151	589	1 711
		2 151	**589**	**1 711**
Finansiella anläggningstillgångar				
Aktier	5	7 511	–	–
Andra långfristiga finansiella tillgångar	5	1 000	29 319	30 210
		8 511	**29 319**	**30 210**
Summa anläggningstillgångar		**155 715**	**114 734**	**125 259**
Omsättningstillgångar				
Varulager		164	–	–
Förskott leverantörer		5 983	–	95
Kundfordringar		1 877	71	4 315
Övriga kortfristiga fordringar		2 498	2 154	2 226
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 773	2 859	4 364
Likvida medel		40 780	98 943	71 837
Summa omsättningstillgångar		**57 075**	**104 027**	**82 837**
SUMMA TILLGÅNGAR		**212 790**	**218 761**	**208 096**
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		4 459	4 296	4 397
Övrigt tillskjutet kapital		509 622	483 594	490 294
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-361 308	-317 563	-333 319
Summa eget kapital		**152 773**	**170 327**	**161 372**
Långfristiga skulder				
Övriga skulder		31 000	31 000	31 000
Uppskjuten skatteskuld		127	59	93
Summa långfristiga skulder		**31 127**	**31 059**	**31 093**
Kortfristiga skulder				
Skuld till minoritet		29	29	29
Leverantörsskulder		5 520	5 339	4 163
Övriga skulder		11 203	428	804
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		12 138	11 579	10 635
Summa kortfristiga skulder		**28 890**	**17 375**	**15 631**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**212 790**	**218 761**	**208 096**

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

	Hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Tkr	**Aktiekapital**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Balanserat resultat inklusive årets resultat**	**Summa eget kapital**
Utgående balans 31 dec 2016	**3 579**	**391 278**	**-306 476**	**88 381**
Periodens resultat tillika summa totalresultat	–	–	-11 089	-11 089
Summa totalresultat	**–**	**–**	**-11 089**	**-11 089**
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:				
Emission	717	92 341	–	93 058
Emissionskostnader	–	-25	2	-23
Utgående balans 30 jun 2017	**4 296**	**483 594**	**-317 563**	**170 327**
Perioden jul-dec 2017				
Resultat jul-dec 2017 tillika summa totalresultat	–	–	-15 754	-15 754
Summa totalresultat	**–**	**–**	**-15 754**	**-15 754**
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:				
Emissioner	101	5 853	–	5 954
Emissionskostnader	–	-237	-2	-239
Försålda teckningsoptioner	–	1 084	–	1 084
Utgående balans 31 dec 2017	**4 397**	**490 294**	**-333 319**	**161 372**
Periodens resultat tillika summa totalresultat	–	–	-27 989	-27 989
Summa totalresultat	**–**	**–**	**-27 989**	**-27 989**
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:				
Emissioner	62	19 488	–	19 550
Emissionskostnader	–	-748	–	-748
Försålda teckningsoptioner	–	588	–	588
Utgående balans 30 jun 2018	**4 459**	**509 622**	**-361 308**	**152 773**

Koncernens kassaflöde

Tkr	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-15 904	-5 529	-30 025	-11 059	-26 779
Justering för poster som inte påverkar kassaflödet, m m	3 136	175	4 412	443	902
	-12 768	**-5 354**	**-25 613**	**-10 616**	**-25 877**
Ökning/minskning av rörelsefordringar	4 214	-608	-4 435	-1 272	-7 187
Ökning/minskning av rörelseskulder	-8 357	2 645	905	2 718	4 574
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	**-4 143**	**2 037**	**-3 530**	**1 446**	**-2 613**
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-16 911**	**-3 317**	**-29 143**	**-9 170**	**-28 490**
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-4 435	-3 884	-9 507	-8 207	-17 073
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-166	-51	-629	-263	-1 491
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	–	–	-1 000	–	–
Fusion av SunCool AB	–	–	803	–	–
Ökning/minskning av långfristiga fordringar	–	-435	-1 005	-864	-1 755
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-4 601**	**-4 370**	**-11 338**	**-9 334**	**-20 319**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
Nyemission	78	96 660	103	96 635	99 834
Upptagna lån	–	–	–	2 000	2 000
Finansiering av utveckling från Europeiska unionen	9 321	–	9 321	–	–
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**9 399**	**96 660**	**9 424**	**98 635**	**101 834**
Periodens kassaflöde	**-12 113**	**88 973**	**-31 057**	**80 131**	**53 025**
Likvida medel vid periodens början	52 893	9 970	71 837	18 812	18 812
Likvida medel vid periodens slut	40 780	98 943	40 780	98 943	71 837

Noter

NOT 1 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSÄNDAMÅL

De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder är:

- **Immateriella tillgångar:** Genom fusionen av SunCool erhölls en betydande immateriell tillgång, SunCool-teknologin för den kinesiska marknaden, värderad vid fusionen till 44 mkr. En nedskrivningsprövning av denna tillgång upprättas baserat på en uppskattning och bedömning av vad bolagets teknologi kan leda till i form av framtida intäkter och kassaflöden.
- **Licensintäkter**: Under första kvartalet 2018 har intäkter redovisats uppgående till 1 014 tkr hänförliga till licens av IP-rättigheter. En del av licensen faktureras i samband med att avtalet tecknas medan resterande betalningar beräknas ske fortsatt under 2018 och 2019 i samband med att komponenter kommer att beställas. För att de resterande betalningarna ska erhållas ska koncernen beställa komponenter från det bolag som erhållit licensen. Koncernen har gjort bedömningen att priset för försäljningen av licensen är helt oberoende av åtagandet att också beställa komponenter från licenstagaren. Vidare är det koncernens bedömning att det är mycket sannolikt att komponenter kommer att beställas av licenstagaren.

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

NOT 2 INTÄKTER

Koncernen har redovisat följande belopp i resultaträkningen hänförliga till intäkter i tabellerna nedan:

INTÄKTER

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Intäkter från avtal med kunder	1 794	1 416	3 321	1 993	5 300
Övriga intäkter	1 151	11	1 196	56	272
Summa intäkter	**2 945**	**1 427**	**4 517**	**2 049**	**5 572**

Koncernen har intäkter från kunder enligt specifikation nedan:

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Varuförsäljning	403	–	403	–	–
Licensintäkter	–	–	1 014	–	1 149
Utvecklingssamarbete	740	1 330	733	1 824	3 252
Konsulttjänster (teknik)	651	86	1 171	169	899
Summa kundintäkter	**1 794**	**1 416**	**3 321**	**1 993**	**5 300**

Varuförsäljning avser första leveransen av solfångare till SunAct i Ghana. Intäkter från utvecklingssamarbeten uppgår till 740 (1 330) tkr.

Intäkter från försäljning av konsulttjänster och managementtjänster uppgående till 651 (86) tkr avser teknikstöd till samarbetspartners (NSECT och Stjernberg).

NOT 3 FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Börsnoterade aktier	30 juni 2018
Zhong Fa Zhan Holdings Ltd	7 511

För koncernens upplåning från Almi Företagspartner, motsvaras det redovisade värdet på upplåningen dess verkliga värde eftersom räntan på denna upplåning är i paritet med aktuella marknadsräntor. Väsentliga skillnader har dock identifierats avseende lånet från Statens Energimyndighet.

	30 juni 2018		31 dec 2017	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Statens Energimyndighet	25 000	22 973	25 000	21 673

Vad gäller verkligt värde på kortfristiga finansiella tillgångar och skulder bedöms verkligt värde motsvara redovisat värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

NOT 4 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under andra kvartalet 2018 har följande transaktioner med närstående förekommit:

Inköp tjänster av närstående (Post Agency Stockholm AB) 130 (-) tkr och ackumulerat 347 (-) tkr, avser marknadsföring.

NOT 5 FUSION AV SUNCOOL AB

Fusionen av SunCool fullbordades i januari 2018. Fusionen utgör ett tillgångsförvärv. Nettotillgångar för närmare 20 mkr förvärvades bestående av de immateriella tillgångar, SunCool-rättigheterna i Kina som 2015 såldes till SunCool, som uppgick till 43 mkr, aktier i Zhong Fa Zhan Holdings Ltd (NSECTs moderbolag) och en skuld till SaltX. Skulden uppgick till 31 mkr och en eliminering gjordes mot motsvarande fordran i SaltX. SaltX emitterade 733 193 aktier i fusionsvederlag, utgörande 1,3 procents utspädning, till de gamla aktieägarna i SunCool i ersättning för bolagets nettotillgångar. SunCool hade ett royaltyavtal med kinesiska NSECT och samgåendet innebär att hela provisionen tillfaller SaltX samtidigt som avskrivning på rättigheterna bärs av SaltX. IP-rättigheter och royaltyavtalet med NSECT har överlåtits till dotterbolaget SaltX Technology AB till marknadsvärde.

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	1 870	–	2 400
Kostnad sålda varor	-86	–	–
Övriga externa kostnader	-4 107	-2 253	-4 530
Personalkostnader	-3 389	-386	-1 716
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	**-7 582**	**-2 639**	**-6 246**
Ränteintäkter och liknande intäkter	1 668	635	1 827
Finansiella kostnader	-247	–	–
FINANSIELLA POSTER - NETTO	**1 421**	**635**	**1 827**
RESULTAT FÖRE SKATT	**-4 291**	**-2 004**	**-2 019**
Inkomstskatt	2 070	–	–
PERIODENS RESULTAT	**-2 221**	**-2 004**	**-2 019**

Moderbolagets balansräkning

Tkr	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	97 261	97 261	97 261
Aktier	7 511	–	–
Andra långfristiga finansiella tillgångar	1 000	–	–
Summa anläggningstillgångar	**105 772**	**97 261**	**97 261**
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	1 451	943	1 005
Övriga fordringar	787	–	–
Fordringar hos koncernföretag	105 201	28 847	55 734
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	365	96	604
Kassa och bank	27 605	95 762	70 250
Summa omsättningstillgångar	**135 409**	**125 648**	**127 593**
SUMMA TILLGÅNGAR	**241 181**	**222 909**	**224 854**
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget Kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	4 459	4 296	4 397
	4 459	**4 296**	**4 397**
Fritt eget kapital			
Överkursfond	290 984	266 656	272 272
Balanserat resultat	-54 507	-52 488	-52 488
Årets resultat	-2 221	-2 004	-2 019
	234 256	**212 164**	**217 765**
Summa eget kapital	**238 715**	**216 460**	**222 162**
Kortsfristiga skulder			
Leverantörsskulder	59	2 372	704
Övriga kortfristiga skulder	141	–	379
Upplupna kostnader och förutbetalade intäkter	2 266	4 077	1 609
Summa kortfristiga skulder	**2 466**	**6 449**	**2 692**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**241 181**	**222 909**	**224 854**

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen och VD försäkrar att denna bokslutskommuniké utgör en rättvisande översikt av moderbolaget och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden.

Stockholm 23 augusti 2018
Styrelsen

Åke Sund *ordförande*	Tony Grimaldi *ledamot*	Elin Lydahl *ledamot*
Tommy Nilsson *ledamot*	Johan Nordström *ledamot*	Indra Åsander *ledamot*

Karl Bohman
VD

Denna bokslutskommuniké har inte granskats av bolagets revisorer.

Övrig information

KALENDER

Delårsrapport kv 3 2018	7 november
Bokslutskommuniké 2018	21 februari 2019

ADDRESS

SaltX Technology Holding AB (publ)
Västertorpsvägen 135
129 44 HÄGERSTEN

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Karl Bohman, VD
+46 70 560 02 68
karl.bohman@saltxtechnology.com

Harald Bauer, CFO
+46 708 10 80 34
harald.bauer@saltxtechnology.com

KÄLLOR DIAGRAM SID 9:

Övre diagrammet: klicka här.
Undre diagrammet: klicka här.